



## VERTRIEB IM TEAM SO EFFEKTIV WIE NIE ZUVOR

Mehr wissen, einfacher verkaufen und besser steuern

- Der Traum jedes Vertriebsprofis
- Mobiler Zugriff auf alle relevanten Informationen
- Aktuelle Daten auch ohne Funkverbindung

Neuartige mobile Vertriebslösung für Höchstleistungen im Außendienst. Komplett mit Hardware, Software und Anbindung an eine der größten B2B-Datenbanken.

# VERTRIEB IM TEAM SO EFFEKTIV WIE NIE ZUVOR

Mehr wissen, einfacher verkaufen und besser steuern mit der iPad-App beSales

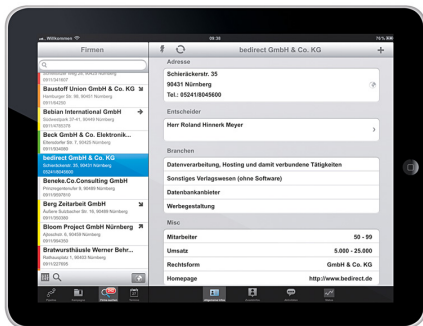
Das ist der Traum jedes Vertriebsprofis: mobil und schnell auf alle relevanten Informationen über Kunden, Interessenten und Potenziale zugreifen. Das neue Vertriebsinformationssystem beSales aus dem Hause beDirect sorgt für Höchstleistungen im Außendienst.

## Mehr wissen: Marktüberblick und neue Potenziale

beSales liefert mit einem Touch einen kompletten Marktüberblick und interessante Details. Ganz gleich, wo Sie sich befinden: Die Kartenansicht eröffnet Ihnen den Blick auf das Vertriebsgebiet. So sehen Sie neue Potenziale, die ansonsten unerkannt geblieben wären.

## Einfacher verkaufen: mit Spaß und höchster Datenqualität

beSales ist einfach, schnell und unkompliziert zu bedienen. Es sorgt für Daten in einheitlich höchster Qualität. Mit den Informationen aus der Datenbank und der eigenen Dokumentation wissen Sie noch genauer, wo und wann Ihre Kunden Sie wirklich brauchen. Kalte Kontakte werden bereits im Vorfeld mindestens „lauwarm“. So macht Verkaufen Spaß!



## Umfangreich und aktuell:

◀ eine der größten Firmendatenbanken Europas immer zur Hand

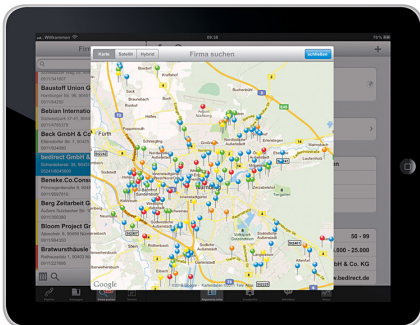
## Vor Ort in Echtzeit:

Potenziale in Ihrer Umgebung werden mit einem Touch ▶ angezeigt

## Besser steuern:

### Harmonie im Innen- und Außendienst

beSales räumt mit den Problemen auf, die sich oft in der Koordination zwischen Außendienst und Innendienst ergeben. Es vereinfacht die Eingabe der Daten. Alle Sales-Informationen liegen strukturiert vor und sind für sämtliche Beteiligten gut nutzbar. So werden Potenziale zu neuen Kunden!



## Immer auf dem neuesten Stand

Alle Adressen und Zusatzinformationen liegen in der App verkapselt vor und werden regelmäßig synchronisiert. So stehen auch dann stets aktuelle Daten zur Verfügung, wenn das System zeitweise offline läuft.

## Die besten Daten für Ihren Vertrieb

Sowohl die komplette Solution als auch die Software-Lösung ist an eine der größten B2B-Datenbanken Deutschlands angebunden. Die beDirect-Adressen sind mit zahlreichen Zusatzinformationen der Wirtschaftsauskunftei Creditreform angereichert. Mit bonitätsgeprüften Kontakten schützt beSales sogar vor schlechten Kunden.

## SaaS oder SLaaS: Sie haben die Wahl!

beSales liefern wir Ihnen als Solution as a Service (SLaaS): komplett mit iPad, Software und Einrichtung. Oder Sie buchen es als Software as a Service (SaaS): das Programm- und Datenpaket auf Ihren firmeneigenen iPads. Beides mit individuellem Support – ganz nach Ihren Wünschen!

# beDirect



beDirect in Gütersloh wurde 2001 als Joint Venture von arvato, dem Outsourcing-Spezialist aus dem Hause Bertelsmann, und Creditreform, der größten Wirtschaftsaufkunftei Deutschlands, gegründet.

100 Mitarbeiter an sechs Standorten in Deutschland bieten den Kunden aus Telekommunikation, Handel, Finanzdienstleistungen, Behörden und anderen Branchen Adressen, Daten und Individuallösungen für die Kundengewinnung und die Bestandskundenpflege.

Nehmen Sie heute noch Kontakt auf! Ihr direkter Draht zu mehr Vertriebs-erfolg, neuen Potenzialen und besse- ren Ergebnissen mit beSales:

beDirect GmbH & Co. KG  
Jan Grundmann  
Hellersbergstr. 11  
41460 Neuss

Telefon +49 2131 109-795  
info@besales.de

www.bedirect.de  
www.besales.de